

# Aluemyyntipäällikön viimeinen työpäivä

## klo 8.00

Etelä-Suomen myyntipäällikkömme hyppää autoonsa pitäen toisessa kädessä täyttä termoskuppia teetä ja toisessa puhelinta. Puhelinta siksi, että Mainos-Veijo Vantaalta soitti jo ennen kahdeksaa tiedustellakseen muutamien tulostusmateriaalien hintoja. Veijo soittelee usein jutellakseen ihan vain leppoisia, mutta tällä kertaa hän onneksi jätti myös tilauksen. Myyntipäällikkömme Jarna Arponen kirjaa Veijon toiveet ylös ja soittaa tilauksen konttorille.

## klo 8.30

Jarna kurvaa uudenkarhean farmarinsa Paavo Printin pihaan. Paavo oli tutustunut netissä sublimaatiotulostimiin, mutta ei ollut päässyt selvyteen tekniikoiden eroista. Siksi Paavo olikin pyytänyt Jarnan visiitille keskustelemaan asiasta ja keitteli parhaillaan jo kahvia vieraalle. Harmittavasti hän ei tiennyt, ettei Jarna ole sitä koskaan oppinut juomaan. Pullat tekivät onneksi kauppansa – ja suoratulostustekniikan edut, joista aamu juteltiin.

## klo 9.55

Jarna kaartaa konttorin pihaan ja astelee suoraan keittiöön. Sesoman keittiössä kuulee aina ensiksi tuoreimmat tapahtumat ja tietenkin parhaimmat juorut. Ensimmäisenä vastaan tulee asiakaspalvelun Pasi, joka tiedustelee, mihin hintaan hän voi tarjota tulostuspressua Maken Muotopainolle. Jarna ohjeistaa hinnat ja jatkaa työpisteeseensä paperitöihin.

## klo 11.30

Pari tarjousta paperille ja muutama vastaanotettu puhelu. Vielä soitto asiakkaalle tilausvahvistuksesta ja sitten auton keula kohti tasokasta pihviravintolaa. Pez-Mailin tuotantopäällikkö Rami lupasi tarjota lounaan hyvin menneen alkuvuoden kunniaksi.

## klo 15.00

Iltapäivästä Jarna piipahtaa vielä muutaman asiakkaan luona vaihtamassa kuulumiset. Puhelinkin soi ahkerasti, sillä on perjantai. Perjantai on aina kampanjapäivä, jolloin kauppaa syntyy ihan itsestään.

Pian päivä alkaa olemaan pulkassa, joten tarkistetaan kuukauden myynti. Yli 300 aktiivista asiakasta, se tietää yli 200 000 euron tilauskantaa. Provisiot ovat sen mukaiset. Tässä palkassa provisioiden päälle lasketaan myös lomarahat, sillä on Jarnan viimeinen työpäivä.

*Jarna siirtyy uusiin tehtäviin perheyriksen palvelukseen. Myyntitiimiimme jää aukko, jota täyttämään haetaan ihmisläheistä, tunnollista ja aktiivista henkilöä. Kokemus graafiselta alalta ja ehkä myös myynnistä lasketaan eduksi.*

Lisätietoja tehtävästä antaa myyntijohtaja Jani Mykkänen, jani.mykkanen@sesoma.fi tai 040 3569 521

[www.sesoma.fi](http://www.sesoma.fi)